



VANDERMARLIERE
family of cigars

SALES REPRESENTATIVE (M/V)

This is the tale of three generations Vandermarliere – and counting. A tale about a company born in an attic in 1926. A tale of disruptive innovation, bold marketing and clever expansion. But also a tale about remaining true to the craft. VCF's story is as layered as one of its fine cigars – be they J. Cortès, Oliva, Olifant, Country or Neos. It has brought us from the countryside of West-Flanders to the farmlands of Nicaragua and everywhere in between. Whenever you light one of your cigars, you instantly disconnect from everyday fuss and become one with our timeless tale. Don't smoke but enjoy!

They who call themselves Cortèsiens are looking for a new colleague as:

SALES REPRESENTATIVE REGIO NOORD-HOLLAND & FLEVOLAND

Je bent verantwoordelijk om actief en doelgericht onze producten op de markt te brengen. Met je sociale vaardigheden en productkennis, weet je potentiële klanten te overtuigen van een eerste aankoop, en bestaande klanten aan te zetten tot nieuwe bestellingen of samenwerkingen.

Functie

- Je doet prospectie naar nieuwe klanten met het oog op een lange-termijn relatie.
- Je volgt de bestaande klanten verder goed op en geeft advies en oplossingen waar nodig.
- Je introduceert nieuwe producten bij de klanten.
- Je bent verantwoordelijk voor het creëren van aanwezigheid, zichtbaarheid en naamsbekendheid van de verschillende merken binnen de diverse doelgroepen (m.n. tabak speciaalzaken en benzinestations, enz...).
- Je bent de contactpersoon voor je klanten en zorgt voor ondersteuning in geval van klachten.
- Je bent verantwoordelijk voor een kleine persoonlijke stock om klanten snel te depanneren.
- Je neemt deel aan beurzen.
- Je rapporteert dagelijks in het CRM systeem en rechtstreeks aan de Country Manager.

Profiel

- Je beschikt over een bachelor of gelijkwaardig in ervaring.
- Je hebt bij voorkeur al enige sales ervaring opgedaan.
- Je hebt interesse in de wereld van de sigaren.
- Je bent woonachtig in Noord-West Nederland.
- Je spreekt perfect Nederlands.
- Je bent commercieel en flexibel ingesteld en je houdt van een uitdaging.
- Je werkt resultaat- en doelgericht en je hebt analytisch inzicht.
- Je kan werken met Office en Excel.
- Je bent in het bezit van een rijbewijs.

Aanbod

- Een aantrekkelijke en uitdagende omgeving, dynamisch & enthousiast team van Cortèsiens
- Training on-the-job
- Een omgeving waar volgende waarden centraal staan :
Commitment, Open-Minded, Respect, Team Spirit, Entrepreneurship en Strong Professionalism.

Interesse?

Stuur je brief met CV naar maarten.moest@vcfcigars.com